

DOSSIER DE LA SEMAINE

GARANTIE

COMMENT ÇA
FONCTIONNE ?



C'EST COMBIEN ?

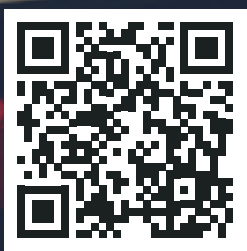
LES COÛTS MOYENS
DES MARCHÉS DE LA SEMAINE

LES PRODUITS DE SAISON

LE FRUIT DE LA PASSION,
INCROYABLEMENT BON !

ASTUCES DE LA SEMAINE

COMMENT ÉVITER LES TÂCHES
SUR VOS VÊTEMENTS LORS
DU REPASSAGE.



01 AU 08 MARS 2021



VOTRE BULLETIN HEBDOMADAIRE ÉCHO DES MARCHÉS, C'EST POUR VOUS !

Votre climatiseur tombe subitement en panne quelques jours après l'achat ? Il manque une pièce du meuble qui vous a été livré ? Votre nouveau smartphone a des défauts de fabrication ? Sachez qu'en tant que consommateurs, des recours sont à votre disposition. Il s'agit des garantis. En quoi elles consistent ? Comment les faire valoir ? Éléments de réponse dans LE DOSSIER DE LA SEMAINE.

Le fruit de la passion est un fruit tropical exquis et un brin acidulé. En confiture, en jus ou en salade, petits comme grands en raffolent. Les bienfaits du fruit de la passion sont à découvrir dans la rubrique PRODUIT DE SAISON.

Lorsque l'on repasse, on s'attend à retirer les plis qui donnent un aspect froissé à nos vêtements. En revanche, on s'attend moins à laisser quelques taches de fer à repasser au passage ! Alors, entre les taches jaunes sur le blanc et les blanches sur les tissus foncés, c'est une déconvenue dont on se passerait bien. D'où viennent ces tâches et comment les éviter ? Réponse dans l'ASTUCE DE LA SEMAINE.

Pour terminer sur un sourire, rendez-vous dans notre rubrique « HUMOUR », pour démarrer la semaine dans la bonne humeur.

Sans oublier la rubrique C'EST COMBIEN ? qui vous livre les tendances du marché des produits de grande consommation. Du vivrier aux produits manufacturés, en passant par les produits frais.

ECHO DES MARCHES, c'est un bulletin d'information conçu et pensé pour le consommateur ivoirien.

Parce qu'ensemble c'est possible !

Dr Ranie-Didice **BAH-KONE**
Secrétaire Exécutive du CNLVC



Ensemble c'est possible !

C'EST COMBIEN?

TABLEAU DE L'EVOLUTION DES PRIX DE LA SEMAINE

C'EST COMBIEN?
Les Coûts Moyens des Marchés



Chaque semaine, nous faisons le tour des marchés pour vous livrer les prix moyens des produits de grande consommation. Du vivrier aux produits manufacturés, en passant par les produits frais, etc.

	PRODUITS	COÛTS MOYENS FR/KG						TENDANCES DES PRIX		
		ABIDJAN	SAN-PÉDRO	BOUAKÉ	YAMOOUSSOUKRO	MAN	KORHOGO			
PRODUITS VIVRIERS	PRODUITS DE SAISON	IGNAME BÊTÉ BÊTÉ	350	300	400	350	350	350	▼	
		IGNAME KLÉGLÉ	400	450	300	400	350	350	▼	
		MANIOC	200	200	200	200	250	300	■	
		POMME DE TERRE	500	500	500	500	500	500	▼	
		PATATE DOUCE	200	250	500	400	200	200	▼	
		MIL	400	400	300	400	400	350	■	
		ARACHIDE DECORTIQUÉE	800	600	600	750	700	500	■	
		HARICOT	600	500	450	-	400	600	■	
		RIZ LOCAL (LONGS GRAINS)	600	500	450	400	375	400	▼	
		RIZ LOCAL (BRISURES)	350	400	400	350	375	300	▼	
		GOMBO Dioula	600	400	400	500	720	500	▼	
		GOMBO Baoulé	600	400	400	500	-	600	▼	
		PIMENT	1000	500	1000	500	200	500	▼	
		TOMATE TYPE SALADE	650	800	500	600	800	700	■	
		AUBERGINE VIOLETTE	500	350	350	500	300	400	■	
		AUBERGINE N'DROWA	400	350	200	500	200	500	▼	
		OIGNON BLANC	500	400	500	4T00	400	500	▲	
		OIGNON VIOLET - NIGER-BF	500	500	400	500	500	700	▲	
		CHOU	300	300	350	600	400	500	■	
		COURGETTE	300	400	350	400	300	300	■	
	NAVET	700	500	500	500	600	700	■		
	HARICOT VERT	1000	1200	700	1000	1000	700	▼		
	CONCOMBRE	400	400	300	600	400	350	■		
	BANANE DOUCE	380	300	300	350	400	400	▼		
	BANANE	250	400	200	300	200	400	▼		
	ANANAS	450	300	500	500	200	500	■		
	ORANGE	250	300	200	200	200	300	■		
	AVOCAT	600	300	400	500	400	600	▼		
	CITRON	300	400	875	875	500	700	▼		
	PAPAYE	300	400	200	100	100	600	▼		
	GINGEMBRE	600	400	350	500	300	500	■		
	PRODUITS HORS SAISON	GRAINE DE PALME	300	200	200	100	125	300	▲	
IGNAME KPONAN		700	500	600	500	600	600	▲		
ASSAWA		500	400	400	300	-	-	▲		
CAROTTE		900	1000	1300	1200	1000	1000	▲		
POIVRON		1000	1000	700	1500	2000	1000	■		
PRODUITS FRAIS	BOUCHERIE	VIANDE DE BŒUF SANS OS LOCAL	3000	2500	2200	2200	2400	2200	■	
		VIANDE DE BŒUF AVEC OS LOCAL	2500	2200	2000	2000	2200	1600	■	
		VIANDE DE MOUTON LOCAL	3700	4000	3000	3500	4000	3000	■	
		POULET DE CHAIR LOCAL	2100	2500	2000	3000	3000	2000	■	
		ROGNON DE BŒUFS IMPORTE	1200	-	-	-	-	-	■	
		PATE DE BŒUF IMPORT	1000	-	-	-	-	-	■	
		FOI DE BŒUFS IMPORTE	1400	-	-	-	-	-	■	
		TRIPLE IMPORTE	1500	-	-	-	-	-	■	
		LEVRE DE BŒUF IMPORTE	1500	-	-	-	-	-	■	
		GESIER DE POULETS IMPORTES	2500	-	-	-	-	-	■	
		AILERONS DE DINDES IMPORTES	2500	-	-	-	-	-	■	
		CROUPILLON DE DINDES IMPOTES	2000	-	-	-	-	-	■	
		CUISSES DE POULETS IMPOTEES	2000	-	-	-	-	-	■	
		CARPE NOIRE D'AQUACULTURE	2500	-	-	-	-	-	■	
		POISSONNERIE	DORADE LOCALE	2500	-	-	-	-	-	■
			SOSSO LOCAL	3000	-	-	-	-	-	■
	CARPE NOIRE D'EAU DOUCE LOCALE		3000	-	-	-	-	-	■	
	CARPE ROUGE LOCALE		3000	-	-	-	-	-	■	
	BROCHET LOCAL		2600	-	-	-	-	-	■	
	CREVETTE LOCALE		4000	-	-	-	-	-	■	
	MAQUERO IMPORTE		1200	-	-	-	-	-	■	
	MACHOIRON IMPORTE		1300	-	-	-	-	-	■	
	APOLLO/CHIENCHAT		1500	-	-	-	-	-	■	
	CAPITAINE IMPORTE		2500	-	-	-	-	-	■	
	THON BLANC NON SALE IMPORTE		1600	-	-	-	-	-	■	
	DORADE IMPORTE		1800	-	-	-	-	-	■	
	SOSSO IMPORTE	2500	-	-	-	-	-	■		
	CARPE NOIRE IMPORTEE	2000	-	-	-	-	-	■		



















▼ PRIX À LA BAISSE ■ PRIX STABLES ▲ PRIX EN HAUSSE



Nouvelle année, nouvelle rubrique. Parce que nous avons le souci de vous informer toujours plus, votre bulletin inaugure cette semaine une nouvelle rubrique : LE CALENDRIER MENSUEL DES PRODUITS DE SAISON. Une rubrique à retrouver le 1^{er} lundi de chaque mois afin de vous donner un aperçu global, sous forme de tableau synthétique, des fruits et légumes que vous pourrez déguster tout au long du mois au meilleur rapport qualité/prix.

3

MARS

Fruits	Légumes	Féculents
Banane douce 	Chou 	Igname klèglè/ bètè bètè 
Ananas 	Oignon 	Banane Plantain 
Papaye 	Piment 	Pomme De terre 
Corossol 	Courgette 	Patate Douce 
Mangue 	Concombre 	
Orange 	Haricot 	
Le fruit de la passion 	Ail 	



LE FRUIT DE LA PASSION, INCROYABLEMENT BON !

Le fruit de la passion est un fruit tropical exquis et un brin acidulé. En confiture, en jus ou en salade, petits comme grands en raffolent. Les bienfaits du fruit de la passion sont à découvrir.

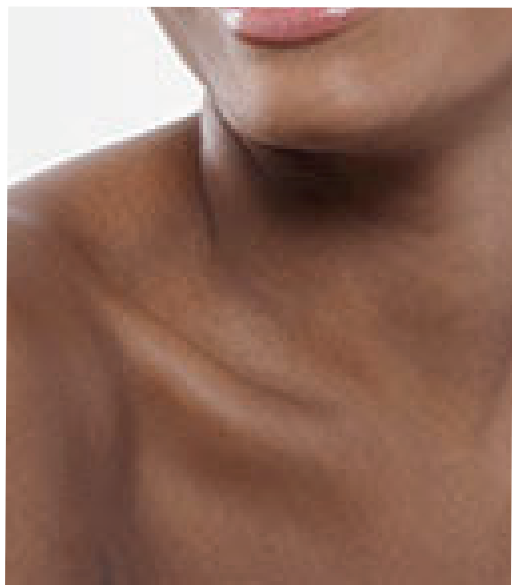
BON CONTRE LE CANCER

Riche en antioxydants, le jus de fruit de la passion peut diminuer la croissance de cellules cancéreuses. En effet, certaines études ont montré qu'il pouvait augmenter l'activité d'une enzyme qui les détruirait.



BON POUR LA PEAU

La pulpe de fruit de la passion en application cutanée, soulage les brûlures et agressions de la peau. Efficace après les coups de soleil par exemple.



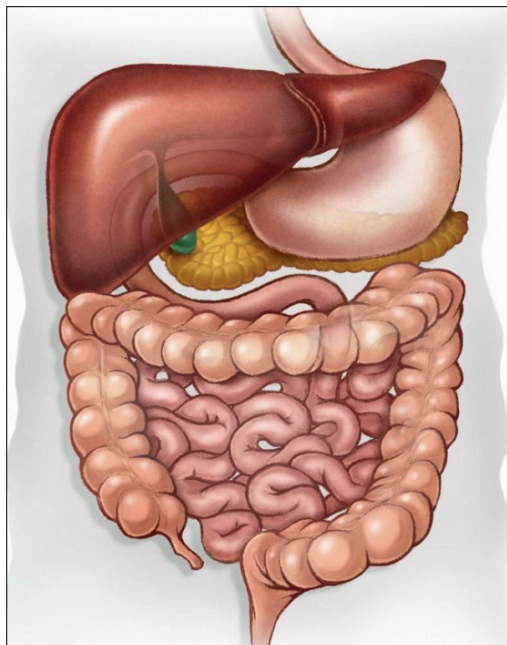
BON POUR LES YEUX

Riche en antioxydants, en vitamines A, C et en flavonoïdes, le fruit de la passion améliore la vue et protège les yeux fatigués par les écrans de télévision, d'ordinateur et par vos smartphones



BON POUR LA DIGESTION

Riche en fibres, le fruit de la passion détoxifie l'organisme, améliore la digestion et nettoie le côlon.



Saisonnalité

La passiflore a deux périodes de production :

- Une petite période de production avec une récolte par semaine de novembre à février.
- Une grande période de production avec deux récoltes par semaine de mars à octobre.

Zone de production

En Côte d'Ivoire la passiflore se cultive dans les zones de Tiassalé, N'Douci, Anyama, N'Zianoua, Yakassé-mé, Adzopé, Attiékoï, Aboudé.





La Rizière®



Tous accros à son goût unique !



GRAND PRIX ELU PRODUIT ET SERVICE DE L'ANNEE
PAR LES CONSOMMATEURS



La Rizière, la source du bon riz





GARANTIE

COMMENT ÇA FONCTIONNE ?

Votre climatiseur tombe subitement en panne quelques jours après l'achat ? Il manque une pièce du meuble qui vous a été livré ? Votre nouveau smartphone a des défauts de fabrication ? Sachez qu'en tant que consommateurs, des recours sont à votre disposition. Il s'agit des garantis. En quoi elles consistent ? Comment les faire valoir ? Eléments de réponse.



Il existe deux sortes de garanties : les garanties légales et les garanties commerciales.

LES GARANTIES LEGALES

Il s'agit de la garantie légale de conformité et de la garantie de vices non cachés. Le vendeur professionnel est obligé de respecter ces deux garanties, elles sont obligatoires, il ne peut s'y soustraire.

1- la garantie légale de conformité

Cette garantie légale est appelée ainsi parce qu'elle oblige le vendeur professionnel à vendre au consommateur un bien conforme au contrat et le rend responsable si ce n'est pas le cas.

En cas de panne et de soucis, la première chose à faire est d'envoyer une déclaration et un justificatif d'achat ou mieux commencer par téléphoner au vendeur. Cela permet de s'assurer que la garantie couvre bien le problème que vous rencontrez et de savoir tout de suite ce que vous aurez à payer ou non.

Sont considérés comme des justificatifs d'achat les bons de livraison, les factures et les tickets de caisse. Dans un premier temps, l'acheteur a la possibilité de choisir entre la réparation ou le remplacement du bien non conforme. Le remboursement n'intervient qu'en dernier recours. La garantie légale de conformité ne concerne que les problèmes présents dans l'appareil au moment de la vente.

-garder le bien et demander une réduction du prix (action dite estimatoire) ;

-rendre le bien et demander la restitution du prix (action dite réhibitoire).

LES GARANTIES COMMERCIALES

La garantie commerciale est une proposition facultative d'un vendeur ou d'un fabricant qui viennent s'ajouter aux garanties légales obligatoires. Selon les circonstances et le type d'achat, la garantie commerciale est appelée garantie contractuelle, garantie constructeur, garantie conventionnelle, garantie fabricant ou encore extension de garantie.

Concrètement il s'agit d'un contrat proposé par un fabricant ou un vendeur à un acheteur. Le contrat permet d'être remboursé ou d'avoir son appareil remplacé ou réparé pendant une durée déterminée, dans des circonstances spécifiques. À l'inverse des garanties obligatoires, la garantie commerciale peut être utilisée lorsque l'appareil tombe en panne pour toute raison.



En cas de désaccord sur la garantie, reportez-vous au contrat de garantie. En effet, conformément à l'article 1103 du Code Civil, le professionnel est obligé de respecter les engagements pris

2-La garantie des vices cachés

Le vice caché est le défaut qui rend la chose impropre à l'usage auquel on la destine ou qui diminue tellement cet usage que l'acheteur ne l'aurait pas acquise ou n'en aurait donné qu'un moindre prix, s'il les avait connus (par exemple : pannes répétées, défaillance de l'autonomie d'une batterie, etc.). En vertu des articles 1641 et suivants du Code Civil ivoirien, un vendeur est responsable des vices cachés du bien vendu. L'action en garantie des vices cachés peut être intentée aussi bien contre le vendeur que contre le fabricant. L'action en garantie des vices cachés permet à l'acheteur de demander au vendeur, l'une ou l'autre des deux solutions suivantes (article 1644 du code civil) :



ENTREPRENARIAT : APPUI À LA JEUNESSE



Dans le cadre du «Programme AGIR III», le Ministre du Commerce et de l'Industrie, Monsieur Souleymane Diarrassouba a procédé à la remise de chèques d'un montant de 189 millions Fcfa à des jeunes du District autonome de Yamoussoukro.

Ce sont au total 429 jeunes, dont 30% de femmes qui ont bénéficié de la remise de chèques pour un montant global de 189 millions Fcfa.

Pour rappel, le programme "AGIR pour les jeunes" est un dispositif de promotion de l'entrepreneuriat dédié au financement de projets des jeunes Ivoiriens âgés de 18 à 40 ans. Les financements vont de 100 000 à 1 million Fcfa pour les projets individuels et jusqu'à 2,5 millions Fcfa pour les projets collectifs. Les secteurs d'activité concernés sont l'agriculture, l'artisanat, le commerce, la petite industrie, l'élevage, l'hôtellerie, la restauration, le transport et les services d'une manière générale.

S'agissant spécifiquement du District autonome de Yamoussoukro, plus de 5000 jeunes ont bénéficié, à ce jour, de plus de 2 milliards Fcfa des différents programmes de l'Agence Emploi Jeunes.



COMMENT ÉVITER LES TÂCHES SUR VOS VÊTEMENTS LORS DU REPASSAGE.



Lorsque l'on repasse, on s'attend à retirer les plis qui donnent un aspect froissé à nos vêtements. En revanche, on s'attend moins à laisser quelques taches de fer à repasser au passage ! Alors, entre les taches jaunes sur le blanc et les blanches sur les tissus foncés, c'est une déconvenue dont on se passerait bien. D'où viennent ces taches et comment les éviter ? Réponse.

Deux astuces s'offrent à vous pour éviter les taches sur vos vêtements lors du repassage.

Astuce 1

Le repassage à l'envers. En effet, il est conseillé de faire de préférence le repassage sur l'envers du vêtement.

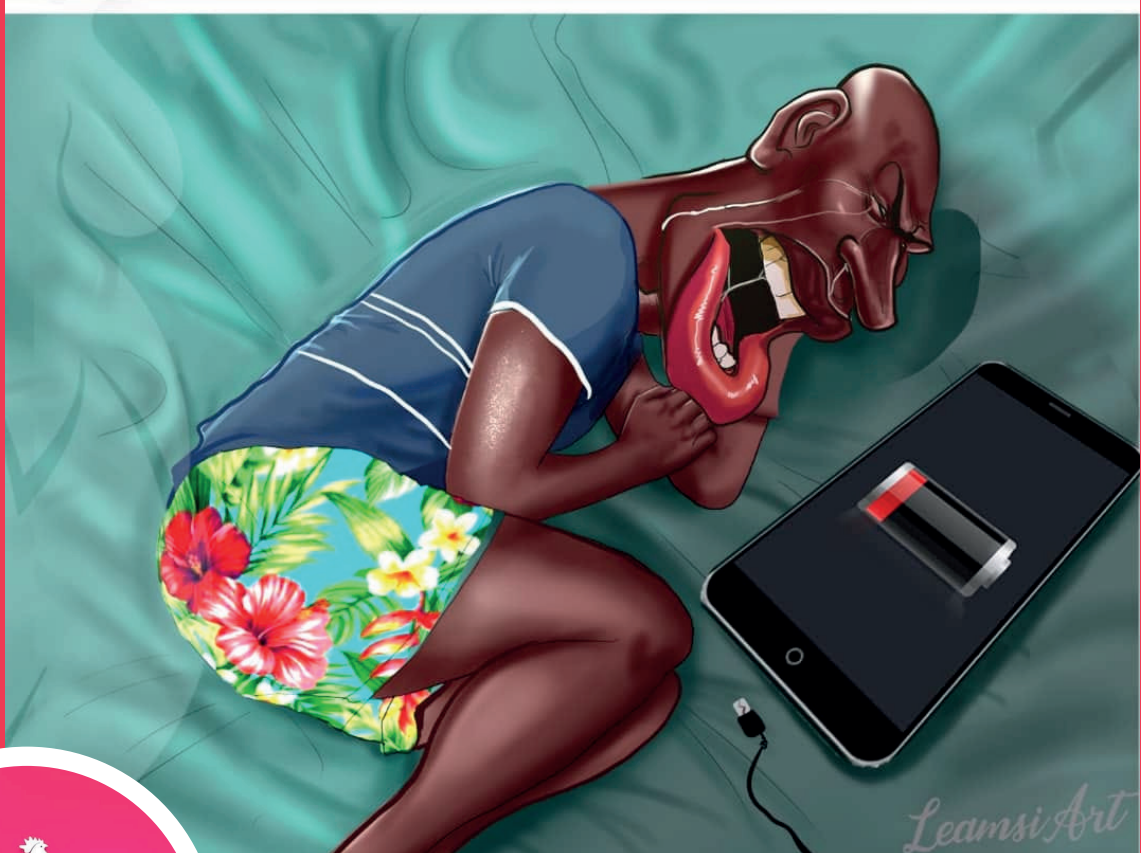
Astuce 2

L'utilisation de la pattemouille. Vous pouvez également utiliser ce grand classique qu'est la "pattemouille". Cela consiste simplement à repasser les vêtements sous un tissu fin humidifié. Ici, on vous conseille par exemple un drap en coton pour protéger le tissu du contact avec le fer. Et bien sûr, le repassage restera malgré tout impeccable.

D'OÙ VIENNENT LES TACHES DE FER À REPASSER ?

En général, on discerne quatre causes communes : la semelle peut être encrassée, l'appareil peut être entartré, un tissu trop amidonné ou encore cela peut être dû à une mauvaise utilisation du fer. C'est pourquoi, il faut suivre les consignes données sur l'étiquette. Si vous n'avez plus l'étiquette en référence, commencez avec une faible température que vous augmenterez progressivement.

AVOIR LE COEUR BRISÉ, C'EST QUAND TU TROUVES QUE TON
TÉLÉPHONE N'EST PAS CHARGÉ A TON RÉVEIL, ALORS QUE TU
L'AVAIS LAISSÉ BRANCHÉ TOUTE LA NUIT ...



[f](#) allonseulementcocorico



Ensemble c'est possible !



Infoline Secrétariat Exécutif

Responsable : Dr Ranie-Didice BAH-KONE
+225 22 52 68 17

r.bah@cnlvc.ci

Localisation : 2 Plateaux, carrefour Las-Palmas

www.cnlvc.ci

 Conseil National de Lutte
contre la Vie Chère

 N° vert : 80 00 00 99

Editeur :

Ministère du Commerce
et de l'Industrie

Rédacteur en Chef :

Secrétariat Exécutif du CNLVC

Régie : MOUSTIK SARL

Standard : +225 22 41 16 62

Email : info@moustik.ci

Localisation : 2 Plateaux vallons - Rue des Jardins

Production et distribution : **COM'ON**

Rédaction : **Oumar NDAO, Marie-Emile KABLANTCHI**